7ステップで 「売れる文章」を書く方法

■ はじめに

この度は、本教材をお買い上げいただきまして、ありがとうございます。

本教材は、DVD教材「7ステップで売れる文章を書く方法」に付属されるPDF教材の一つです。DVDでは、こちらの教材を使用しながら、視聴者に売れるコピーを書けるようになっていただけるようレッスンしておりますが、以下、3つの手順を事前に踏まえていただくことで、さらに、その効果を体感していただけます。

1、リサーチを完了させる。

(無料教材で配布した、超早リサーチツールで、ターゲットシートを完成させ、そのページを印刷して下さい。)

2、PDFの「サンプル原稿」を一通りお読みください。

(これは、私が過去に執筆して、反応があった原稿を、本教材のためにアレンジしたものです。)

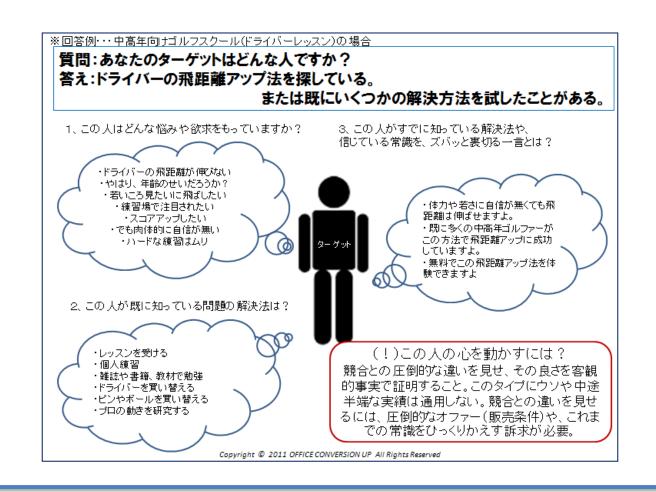
3、ターゲットに近い人物の画像を用意する。

(その画像を見ながら、各ステップを進めていただきます。)

■ 1つ目の手順(事前準備)

1、リサーチを完了させる。

(無料教材で配布した、超早リサーチツールで、 ターゲットシートを完成させ、そのページを印刷して下さい。)



※ 今回の特別なお知らせの受付は .。月。日 までとさせていただきま

2、PDFの「サンプル原稿」を 一通りお読みください。

(これは、私が過去に執筆して、 反応があった原稿を、 本教材のためにアレンジしたものです。) ※イメージ画像

"**大**ぜ、たった 5 分のアドバイスで、 56 歳男性のドライバー飛距離が 30 ヤードもアップしたのか…?"

300 人以上の、中高年ゴルファーが飛距離アップ!…

体力や若ざこ自信が無くても、大丈夫です。すでに、多くの中高年ゴ ルファーが、当スクールで飛影難アップに成功しています…

"若くないとドライバーは飛ばせない! と、あなたはあきらめていませんか…?"

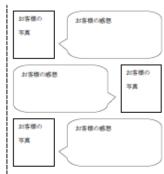


ヘデスピードと飛車職が開催する ことは、あなたもご存むの通りです。 しかし、ヘッドスピードを上げるのは、 本当に難しく、誰もができることでは ありません。特は、加齢によりパワー や網発力が要え始めるも、ヘッドスピ ードの機化はなおを発しくなりま す。「年をとわば、飛ばなくなっても

位方ない…。」と、あなたも締めてはいませんか?しかし、ご安 んください。 当スクールでは、この問題を解決する實現的な機 問題でつてける情報しました…

"体力やパワーに自信が無くても、 ヘッドスピードがアップする理由とは?"

年齢を含い根になず、即効で根距離アップする方法とは? それは、「同尾の接い力」です。これまでのように、腕や壁でク ラブを振るのではありません。ます、「遠常とは異なるアドレス」 を作り、「あるタイと>グ」で、左右の足を「イチ、ニ!」と陥み込 みます。すると、足の動きにつられて、腕が勝手に振わればし めるのです。ほんのちょっとした動作で、腕の3 倍以上ある足 の程内と、体重移動によって生み出されたパワーが、あなたの スインダへ伝達してしまうのです。その前果あなたのスインダ は、これまでにない「キレ」と「メビード」が自然に振わります。そ して、軽く振ったつもりでも、ヘッドがボールを「パキーン!」と、 後く行ち抜くようになるのです。しまも、このスインダは、面側な トレーニングを必要とせず、早い人の場合、5 分で飛即離アッ プに成功しています。



*今からでも遅くない!これであなたも…

- ■「飛ばす快感を、もう一度、味わう!」
- ■「フルパワーでスイングしないから、疲れない!」
- ■「シングルブレイヤーを目指す!」
- ■「プロのような美しいスイングで周囲を魅了する!」
- ■「練習場でも、注目の的に!」

"今なら、初回レッスンは無料!

第スタールは、1回45分のレッスンで5,000円をいただいて 25ります。しかし、本高に高スケールのレッスンが、あなたにとって演足の出来る内容かは、実際に体験してみないと分かり ませんよね?なので、初回のレッスンは無料で実施させてい ただきます。高スタールのノウクかが、本田に効果的かどうか は、無料レッスンでご判断ください、ただし、**毎月 5 名 楼限定**ですので、お中込みはおきぎください。

無料レッスンへのお申込みは今すぐ 000-000-000 [24 時間受付]

猟●●●スクール 〒000-0000 ●●県●●市●●町●●ビル

TEL: 000-000-000 MAIL: ***** HP: http:/***

レッスン可能な練習所

●●練習場、●●練習場、●●練習場 etc

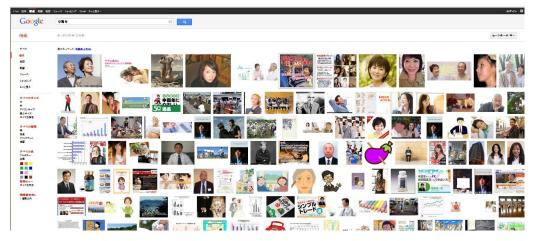
■ 3つ目の手順(事前準備)

3、ターゲットに近い人物の画像を用意する。

(その画像を見ながら、各ステップを進めていただきます。)



「グーグルの画像検索でスグに見つかります!」



↑「中高年」と検索した例

~ここからが本編です~

■ 7ステップで売れる文章が書ける理由

セールスコピーは、以下7つのパートと順序で書くことができる!

1、キャッチコピー

一瞬でターゲットの興味を引き込み、 次の一行(リードコピー)を読ませる

2、リードコピー

キャッチで引き込んだターゲットの興味を爆発させ、ボディコピーへ導く。

3、ボディコピー1

ターゲットが抱える問題や悩み、欲求への共感

4、ボディコピー2

その問題や悩み、欲求に対する解決案の提示

5、ボディコピー3

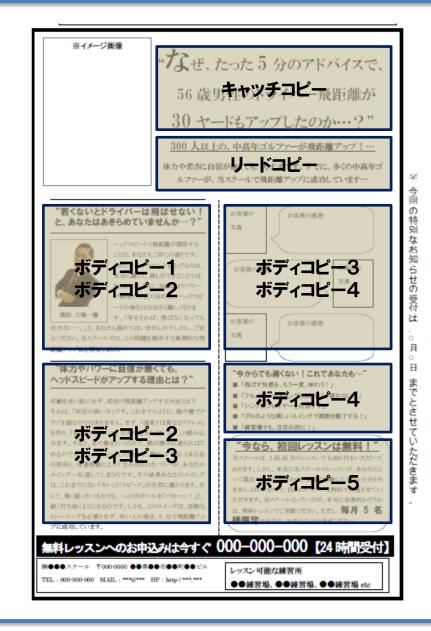
なぜ、この解決案が有効かを教育、証明

6、ボディコピー4

この解決案が、実際どのような恩恵をもたらすかを提示

7、ボディコピー5

条件を付けて購入を促す



■ 第1ステップ(キャッチコピー)



5メートル前を歩くターゲットが、 思わずハッとして振り返ってしまう ような、ターゲットの興味を一瞬で 掴める一言を考えて下さい。

※キャッチコピー作成の5ポイント

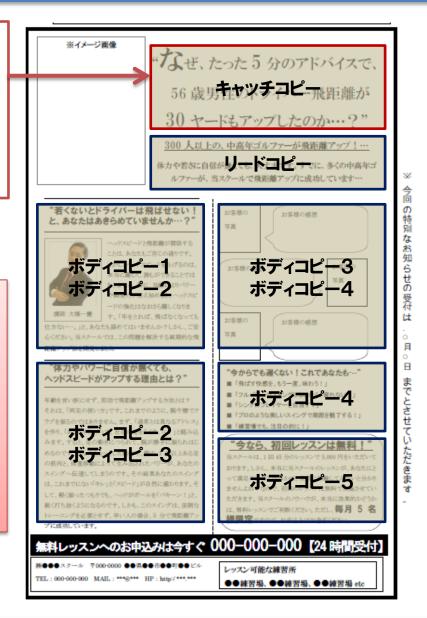
- 1、大声を出さないこと…(うるさく語りかけても、面倒な人間と思われるだけです)
- 2、嫌なイメージを持たれないこと…(印象が悪い人の話は、誰も興味を持ちません)
- 3、思わず足を止めてしまう内容であること…(話の続きが気になる内容であること)
- 4、分かりやすいこと...(何を言っているか分からないのは絶対NG。)
- 5、ターゲットにとってお得な情報であること…(その話を聞く価値があると思わせること)

■ 第1ステップ(キャッチコピーの例)

"**な**ぜ、たった 5 分のアドバイスで、 56 歳男性のドライバー飛距離が 30 ヤードもアップしたのか…?"

※キャッチコピー作成の5ポイント

- 1、大声を出さないこと
- 2、嫌なイメージを持たれないこと
- 3、思わず足を止めてしまう内容であること
- 4、分かりやすいこと
- 5、ターゲットにとってお得な情報であること



■ 第2ステップ(リードコピー)



第一声で振り向いたターゲットが、 あなたの近くまで歩いて来るような、 ターゲットにとって興味深く、 面白い話を手短に語って下さい。

※リードコピー作成の3ポイント

- 1、 ベネフィットを訴求すること…(ターゲットが得たい結果を書く)
- 2、 証明すること…(その話が真実であることを知らせる)
- 3、 続きが気になること…(肝心なところは、ボディコピーを読まなければ分からない)

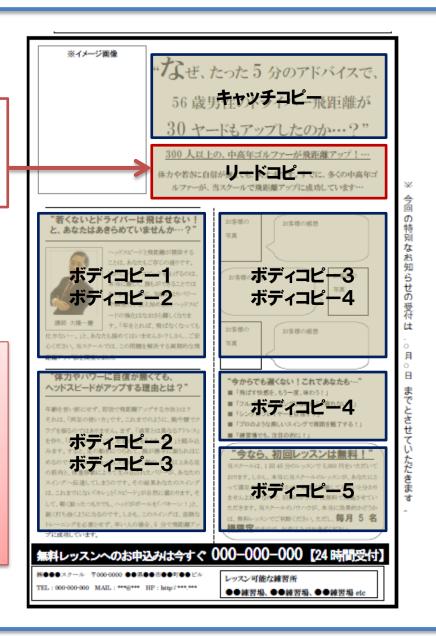
■ 第2ステップ(リードコピーの例)

300人以上の、中高年ゴルファーが飛距離アップ!…

体力や若さに自信が無くても、大丈夫です。すでに、多くの中高年ゴ ルファーが、当スクールで飛距離アップに成功しています…

※リードコピー作成の3ポイント

- 1、 ベネフィットを訴求すること
- 2、 証明すること
- 3、 続きが気になること





あなたの近くまで来たターゲットが、「うんうん。」「そうだよね。」と 何度も頷いてしまう話をして下さい。

※「ボディコピー1」作成の5ポイント

- 1、話のテーマは、ターゲットが抱える問題や悩み、欲求について
- 2、ターゲットの問題や欲求に「共感」する形で語ること
- 3、「よくわかってるな~、この人!」と思わせること
- 4、好感を持ってもらえるようにすること
- 5、続きが気になること

■ 第3ステップ(ボディコピー1の例)

"若くないとドライバーは飛ばせない! と、あなたはあきらめていませんか…?"



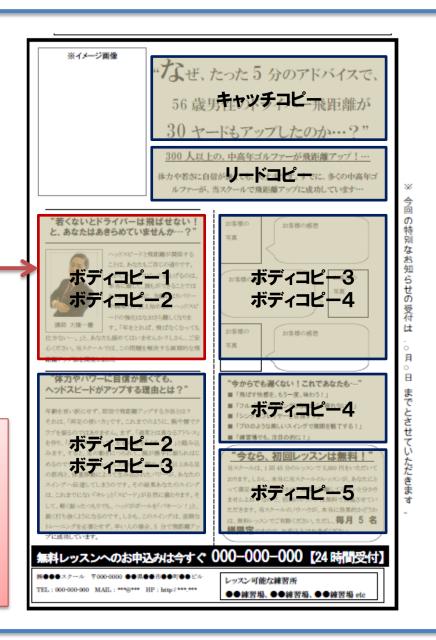
講師 大橋一慶

ヘッドスピードと飛距離が関係する ことは、あなたもご存じの通りです。 しかし、ヘッドスピードを上げるのは、 本当に難しく、誰もができることでは ありません。特に、加齢によりパワー や瞬発力が衰え始めると、ヘッドスピ ードの強化はなおさら難しくなりま す。「年をとれば、飛ばなくなっても

仕方ない…。」と、あなたも諦めてはいませんか?しかし、ご安

※「ボディコピー1」作成の5ポイント

- 1、話のテーマは、ターゲットが抱える問題や悩み、欲求について
- 2、ターゲットの問題や欲求に「共感」する形で語ること
- 3、「よくわかってるな~、この人!」と思わせること
- 4、好感を持ってもらえるようにすること
- 5. 続きが気になること



■ 第4ステップ(ボディコピー2)



あなたの話をうんうんと聞いていた ターゲットを、びっくりさせましょう。 「え?本当に?」 と思ってもらいましょう。

※「ボディコピー2」作成の3ポイント

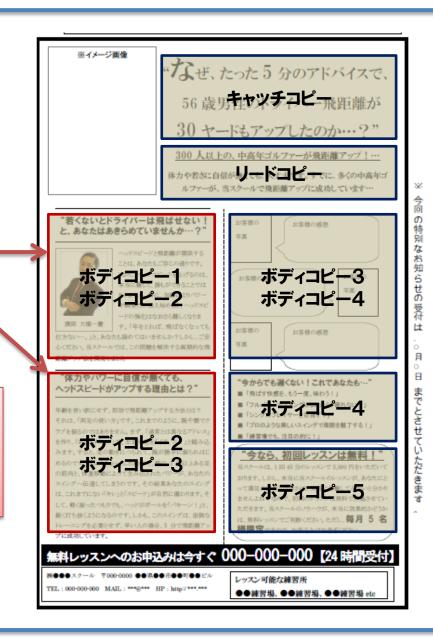
- 1、ターゲットが抱える悩みや問題は解決できる!と、言いきること
- 2、ターゲットの欲求は叶う!と、はっきりと約束すること
- 3、続きが気になること

仕方ない…。」と、あなたも諦めてはいませんか?しかし、ご安心ください。当スクールでは、この問題を解決する画期的な飛 距離アップ法を開発しました…

"体力やパワーに自信が無くても、 ヘッドスピードがアップする理由とは?"

※「ボディコピー2」作成の3ポイント

- 1、ターゲットが抱える悩みや問題は解決できると、言いきること。
- 2、ターゲットの欲求は叶うと、はっきりと約束すること
- 3、続きが気になること



■ 第5ステップ(ボディコピー3)



あなたの話が正しく、真実であること をターゲットに教育しましょう。 「この人の話は信用できる!」 と思ってもらいましょう。

※「ボディコピー3」作成の4ポイント

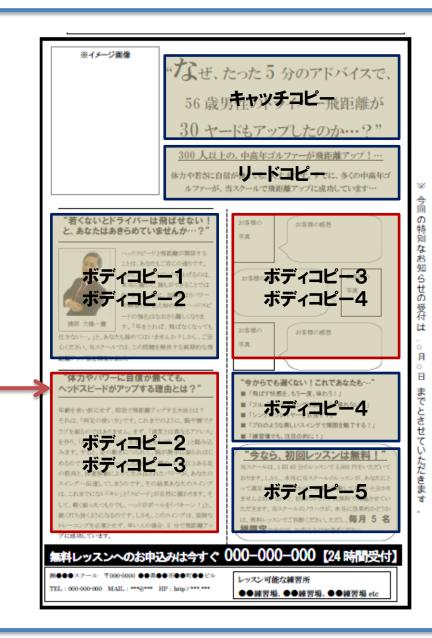
- 1、ターゲットの知らない事実を伝えること
- 2、その新事実を分かりやすく説明すること(中学生でもわかるように)
- 3、利用者の感想、推薦文、効果事例、メディア掲載、販売実績など、客観的なデーターを有効活用すること
- 4、続きが気になること

▍第5ステップ(ボディコピー3の例)

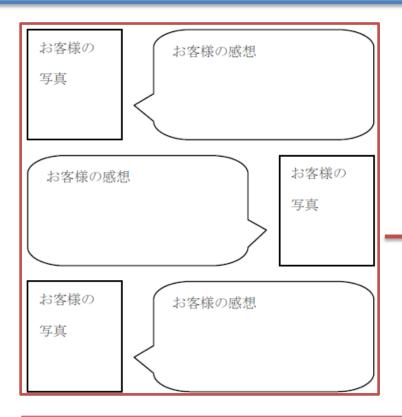
年齢を言い訳にせず、即効で飛距離アップする方法とは? それは、「両足の使い方」です。これまでのように、腕や腰でクラブを振るのではありません。まず、「通常とは異なるアドレス」を作り、「あるタイミング」で、左右の足を「イチ、ニ!」と踏み込みます。すると、足の動きにつられて、腕が勝手に振られはじめるのです。ほんのちょっとした動作で、腕の3倍以上ある足の筋肉と、体重移動によって生み出されたパワーが、あなたのスイングへ伝達してしまうのです。その結果あなたのスイングは、これまでにない「キレ」と「スピード」が自然に備わります。そして、軽く振ったつもりでも、ヘッドがボールを「パキーン!」と、鋭く打ち抜くようになるのです。しかも、このスイングは、面倒なトレーニングを必要とせず、早い人の場合、5分で飛距離アップに成功しています。

※「ボディコピー3」作成の4ポイント

- 1、ターゲットの知らない事実を伝えること
- 2、その新事実を分かりやすく説明すること(中学生でもわかるように)
- 3、利用者の感想、推薦文、効果事例、メディア掲載、販売 実績など、客観的なデーターを有効活用すること
- 4、続きが気になること

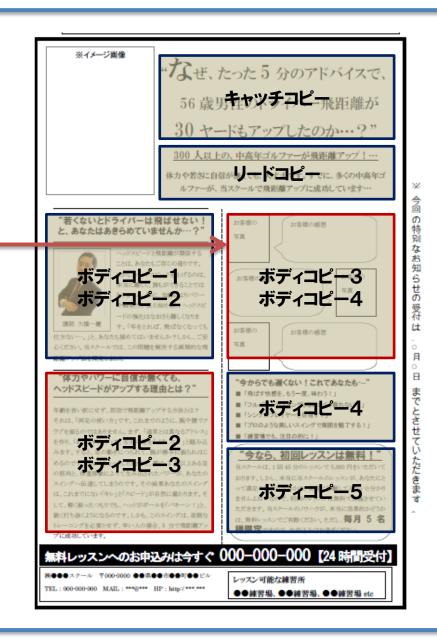


■ 第5ステップ(ボディコピー3の例)



※「ボディコピー3」作成の4ポイント

- 1、ターゲットの知らない事実を伝えること
- 2、その新事実を分かりやすく説明すること(中学生でもわかるように)
- 3、利用者の感想、推薦文、効果事例、メディア掲載、販売実績など、客観的なデーターを有効活用すること
- 4、続きが気になること



■ 第6ステップ(ボディコピー4)

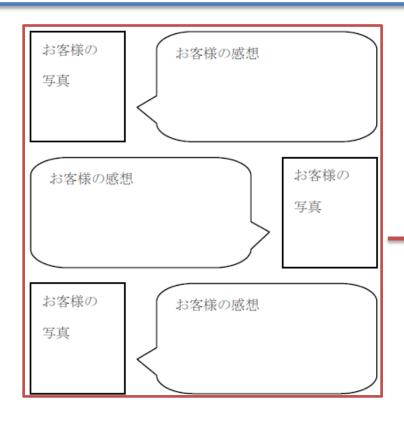


あなたの商品やサービスを使うことで ターゲットが得られる、嬉しい出来事 をイメージさせてあげましょう。

※「ボディコピー4」作成の4ポイント

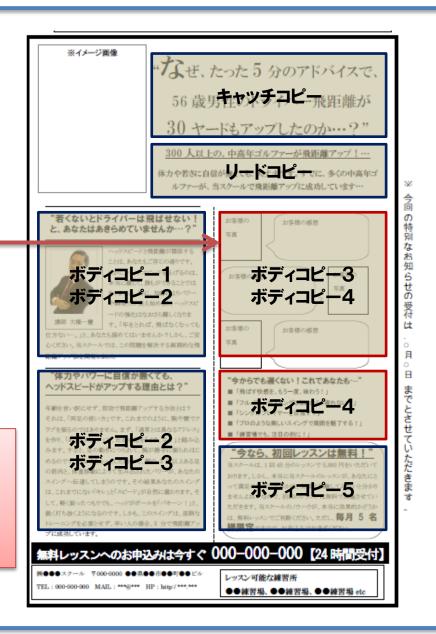
- 1、長所ではなく、ベネフィット(商品を使って得られる恩恵)を語ること
- 2、語るべきベネフィットは、具体的であること
- 3、お客さんの感想があれば、有効活用すること
- 4、続きが気になること

■ 第6ステップ(ボディコピー4の例)





- 1、長所ではなく、ベネフィット(商品を使って得られる恩恵)を語ること
- 2、語るべきベネフィットは、具体的であること
- 3、お客さんの感想があれば、有効活用すること
- 4、続きが気になること



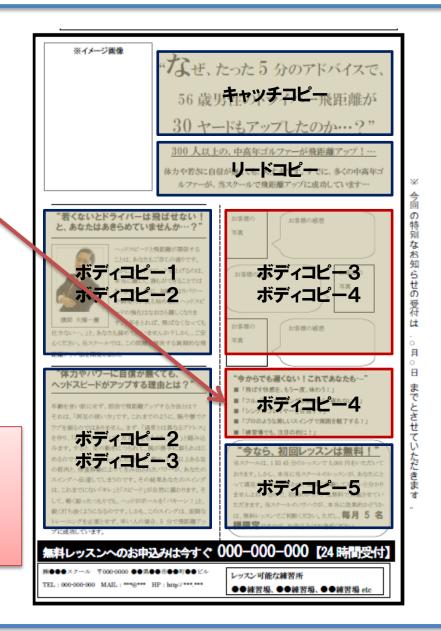
■ 第6ステップ(ボディコピー4の例)

"今からでも遅くない!これであなたも…"

- ■「飛ばす快感を、もう一度、味わう!」
- ■「フルパワーでスイングしないから、疲れない!」
- ■「シングルプレイヤーを目指す!」
- ■「プロのような美しいスイングで周囲を魅了する!」
- ■「練習場でも、注目の的に!」

※「ボディコピー4」作成の4ポイント

- 1、長所ではなく、ベネフィット(商品を使って得られる恩恵)を語ること
- 2、語るべきベネフィットは、具体的であること
- 3、お客さんの感想があれば、有効活用すること
- 4、続きが気になること



■ 第7ステップ(ボディコピー5)



「今、買わなければ損だ!」 「この買い物は正しい!」 と思わせましょう。

※「ボディコピー5」作成の5ポイント

- 1、焦らせる…(人数限定、期間限定などの条件をつける)
- 2、リスクを取り除く...(返品や返金保証などをつける)
- 3、お得感を出す…(特典やおまけ、割引をつける)
- 4、その買い物が正しいことを説明する…(料金の適正さを説明)
- 5、行列を見せる…(利用者の感想や販売実績などを見せる)

"今なら、初回レッスンは無料!"

当スクールは、1回45分のレッスンで5,000円をいただいております。しかし、本当に当スクールのレッスンが、あなたにとって満足の出来る内容かは、実際に体験してみないと分かりませんよね?なので、初回のレッスンは無料で実施させていただきます。当スクールのノウハウが、本当に効果的かどうかは、無料レッスンでご判断ください。ただし、毎月5名様限定ですので、お申込みはお急ぎください。

※「ボディコピー5」作成の5ポイント

- 1、焦らせる...(人数限定、期間限定などの条件をつける)
- 2、リスクを取り除く...(返品や返金保証などをつける)
- 3、お得感を出す…(特典やおまけ、割引をつける)
- 4、その買い物が正しいことを説明する…(料金の適正さを説明)
- 5、行列を見せる...(利用者の感想や販売実績などを見せる)

